

## **THÔNG CÁO BÁO CHÍ**

### **CHIẾN LƯỢC CỦA MASAN HIGH-TECH MATERIALS ĐANG ĐEM LẠI GIÁ TRỊ, ĐƯỢC XÁC NHẬN BẰNG VIỆC THÀNH LẬP LIÊN MINH CHIẾN LƯỢC VỚI MITSUBISHI MATERIALS CORPORATION ĐƯỢC CÔNG BỐ GẦN ĐÂY.**

**Hà Nội, ngày 30 tháng 10 năm 2020** - Công ty CP Masan High-Tech Materials ("MHT") (**HNX-UpCOM: "MSR"**, "Công ty CP Masan High-Tech Materials" hoặc "Công ty"), một trong những nhà sản xuất tích hợp hóa chất và khoáng sản công nghiệp lớn nhất của Việt Nam, báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh của 9 tháng đầu năm tài chính 2020.

Như đã báo cáo trong thông cáo báo chí ngày ngày 26 tháng 10 năm 2020, Công ty Cổ phần Masan High-Tech Materials đã ký cam kết thiết lập liên minh chiến lược trong ngành vonfram với Mitsubishi Materials Corporation ("MMC") hướng đến mục tiêu phát triển nền tảng vật liệu vonfram công nghệ cao hàng đầu. Như một phần của hợp tác này, MMC sẽ đăng ký mua 109.915.542 cổ phiếu phổ thông mới theo phương thức chào bán riêng lẻ với tổng giá trị tiền mặt là 90 triệu USD, tương đương với 0,82 USD hay 19.054 đồng một cổ phiếu (sau đây gọi tắt là "Thỏa thuận Đầu tư Chiến lược"). Sau khi hoàn tất phát hành, MMC sẽ nắm giữ 10,0% vốn cổ phần pha loãng hoàn toàn của Công ty, qua đó trở thành cổ đông lớn thứ hai của MHT.

Sau khi hoàn tất Thỏa thuận Đầu tư Chiến lược, hai bên sẽ thảo luận về việc phát triển một đơn vị kinh doanh độc lập để phát huy và tăng cường sức mạnh hiệp lực cho nền tảng vonfram chế biến cận sâu của mỗi bên.

Sự hợp tác của MMC với vai trò là đối tác chiến lược một lần nữa củng cố chiến lược của Ban điều hành trong việc chuyển đổi để trở thành nền tảng vonfram công nghệ cao tích hợp toàn diện. Thông qua thỏa thuận hợp tác này, MMC sẽ mang đến những đóng góp to lớn, đồng thời, cả MHT và MMC sẽ ở vị thế thuận lợi để cùng nhau phát triển các giải pháp tiên tiến với hiệu quả vượt trội cho khách hàng cuối, từ đó thúc đẩy sự tăng trưởng của cả hai bên, trong đó bao gồm:

1. Mở ra các cơ hội hợp tác và đầu tư vào các nghiên cứu mang tính cách mạng, thúc đẩy sự phát triển của các công nghệ quan trọng nhằm nâng cao danh mục sản phẩm vonfram công nghệ cao tương ứng của cả hai bên;
2. Nâng cao năng lực của cả MMC và MHT để cung cấp các sản phẩm vật liệu vonfram công nghệ cao có chất lượng và hiệu suất hàng đầu trong tương lai; và
3. Tăng cường hệ thống bán hàng ở khu vực Châu Á Thái Bình Dương, nhờ đó gia tăng sản lượng tiêu thụ bột vonfram của MHT ở khu vực này.

*"Thiết lập liên minh chiến lược với MMC sẽ tăng cường tầm nhìn của công ty trở thành nền tảng vật liệu công nghiệp công nghệ cao toàn cầu. Thỏa thuận hợp tác sẽ giúp chúng tôi mang đến các sản phẩm và giải pháp không ngừng đổi mới với chất lượng hàng đầu, từ đó mang đến cho khách hàng những giá trị đột phá. Ngoài ra, liên minh này cũng sẽ giúp MHT và HCS xây dựng một thương hiệu vonfram cận sâu nhượng quyền của châu Á, vốn là một mảnh ghép trong chiến lược phát triển của chúng tôi. Tôi vô cùng hào hứng và kỳ vọng vào mối quan hệ hợp tác lâu dài, vì sự phát triển vững mạnh của hai bên."* Ông Craig Bradshaw, Tổng Giám Đốc của MHT chia sẻ:

Ông Makoto Shibata, Giám đốc kiêm Giám đốc Tài chính của MMC cho biết: *"Hoạt động kinh doanh vonfram bao gồm kinh doanh công cụ cac-bua xi măng là một trong những trụ cột chính trong chiến lược tăng trưởng của MMC. Khả năng cơ hội hợp tác mới đã trở thành hiện thực thông qua việc đầu tư vào MHT sẽ có tác động lớn tới tương lai của MMC."*

Bất chấp triển vọng dài hạn khả quan phía trước của MHT sau khi đã mua lại nền tảng kinh doanh Vonfram của H.C. Starck ("HCS") gần đây và việc ký thỏa thuận với MMC, đại dịch COVID19 vẫn tiếp tục tác động tới

hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty trong ngắn hạn. Giá các sản phẩm vonfram trong suốt 9 tháng năm 2020 giảm sâu dưới 200 USD/mtu, có phục hồi trở lại với mức giá APT ở mức 220 USD/mtu vào cuối tháng 09. Ban Điều hành tin rằng thị trường đã chạm đáy vì đơn đặt hàng đã tăng cùng với việc lên giá gần đây, tuy nhiên Công ty vẫn không thể dự báo được bất cứ sự biến động tăng giá đáng kể nào từ nay tới cuối năm. Giá florit vẫn ổn định, giá đồng vẫn đang ở mức tốt, trong khi đó giá bismut đang cho thấy dấu hiệu đã chạm đáy và đang phục hồi. Ứng phó trong bối cảnh đại dịch COVID, Ban lãnh đạo Công ty vẫn tiếp tục tập trung vào giảm chi phí và đã cắt giảm được 460 tỷ đồng trong ba quý đầu của năm, và vẫn có khả năng cắt giảm được hơn nữa trong phần còn lại của năm 2020 và vào đầu năm sau 2021. Sau khi mua lại nền tảng của HCS, thì công tác giảm chi phí vẫn là tâm điểm của hoạt động sản xuất kinh doanh, điều này cho phép MHT có lợi thế khi thị trường phục hồi trở lại, đặc biệt là liên quan tới sản phẩm vonfram.

Quý III 2020 là quý đầu tiên sau khi sáp nhập hoàn toàn nền tảng kinh doanh HCS vào MHT, với mức tổng doanh thu tăng trưởng mạnh trong cả quý. Do tác động của đại dịch COVID19 đang diễn ra và mức giảm giá với sản phẩm vonfram, cho nên mặc dù có nhiều sáng kiến tiết kiệm chi phí, nhưng về phương diện vận hành sản xuất kinh doanh, Công ty vẫn chưa thể biến chúng thành lợi nhuận ròng.

Trong Quý III 2020, hoạt động “Điều chỉnh Giá Mua” (“PPA”) sơ bộ cũng đã được hoàn thiện cho thương vụ mua lại HCS nhằm phù hợp với Chuẩn mực kế toán Việt Nam (“VAS”). PPA là quy trình điều chỉnh lại tài sản và nợ phải trả của nền tảng kinh doanh đã mua về giá trị hợp lý tại thời điểm mua lại. PPA đã giúp nâng cao được tài sản cho nền tảng kinh doanh HCS với mức 3.598 tỷ đồng và kết quả là, có 881 tỷ đồng được hạch toán là lợi thế thương mại âm vào thu nhập khác trong báo cáo tài chính hợp nhất. Ban lãnh đạo Công ty cho rằng sự nâng cao giá trị tài sản đáng kể này cùng với việc tạo ra lợi thế thương mại âm đã phản ánh được mức giá mua có lợi mà Công ty đã thanh toán cho thương vụ mua lại HCS, đồng thời cũng giúp định giá tăng đáng kể đối với toàn bộ nền tảng kinh doanh MHT về lâu dài. Xin lưu ý: Những số liệu này mới là sơ bộ, sẽ được quyết toán trong Quý IV 2020.

Doanh thu thuần tăng 38% nhờ vào doanh số bán hàng gia tăng sau khi mua lại HCS cùng với doanh số bán 62.000 tấn đồng trong Quý III 2020. Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông là 68 tỷ đồng với mức lỗ ròng được bù trừ vào lợi thế thương mại âm, được hạch toán vào thu nhập khác như là một phần của hoạt động PPA. Thời gian còn lại tới cuối năm, Công ty nhận định rằng tình hình kinh doanh vẫn tiếp tục khó khăn do những tác động của đại dịch COVID19 đang diễn ra. Mặc dù gặp những khó khăn này, nhưng nhờ vào việc tập trung giảm chi phí và những cộng năng có được sau khi mua lại HCS, Ban lãnh đạo đặt mục tiêu đạt lợi nhuận thuần phân bổ cho Cổ đông ở mức có thể sinh lời trong QIV, với giả thuyết rằng các nguyên lý thị trường không trở nên xấu hơn.

## **PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG: COVID19 - TÁC ĐỘNG LỚN TỚI NHU CẦU**

- Nhu cầu đối với các sản phẩm vonfram của Công ty vẫn ở mức thấp trong chín tháng đầu năm tài chính 2020, nhưng có sự phục hồi nhẹ so với quý trước đó, quan trọng hơn là có những dấu hiệu lạc quan ngày càng tăng từ mạng lưới khách hàng. Ngành sản xuất ô tô đã hoạt động trở lại và đang nâng dần lên mức trước đại dịch COVID ở hầu hết các khu vực trên thế giới, chỉ tiêu công cho các dự án Cơ sở hạ tầng và Quân sự tiếp tục tăng mạnh. Vẫn còn nhiều quan ngại với ngành Hàng không vũ trụ và Dầu khí, vốn bị tác động nặng nề hơn và dự báo là phải mất thời gian phục hồi lâu hơn.
- Mặc dù có những tín hiệu tích cực từ thị trường, nhưng Ban lãnh đạo Công ty cũng đã điều chỉnh giảm về dự báo giá cả năm như là biện pháp phòng ngừa trong bối cảnh các quốc gia đang chịu làn sóng lây nhiễm thứ hai cần thời gian phục hồi kéo dài. Tốc độ phục hồi kinh tế của Trung Quốc và các quốc gia chế tạo lớn tại Châu Âu cho thấy những triển vọng tăng mạnh một khi hoàn toàn kiểm soát được đại dịch, kỳ vọng điều này diễn ra vào cuối Quý IV. Công ty đã chuẩn bị sẵn sàng để thu lợi từ chu kỳ mua vào và phục hồi này và được kích lệ bởi tần suất tham vấn thông tin hàng hóa từ các khách hàng.
- Với tài sản sản xuất của H.C.Starck mới sáp nhập gần đây, MHT đã có mặt trên cả thị trường vật liệu thô vonfram sơ cấp và thứ cấp trong Quý III, đảm bảo rằng các doanh nghiệp sẽ mua được sản phẩm đầu vào có chi phí thấp nhất cho sản xuất ở bất kỳ điểm nào trong chu kỳ giá. Mỏ Núi Pháo vẫn tiếp tục là một trong những nhà sản xuất có chi phí thấp nhất trên thế giới, đồng thời là cơ sở sản xuất ổn định cho tăng trưởng tương lai đối với nền tảng kinh doanh chế biến sâu.

- Tất cả các bên tham gia thị trường florit đều rất bất ngờ với diễn biến thị trường trong năm 2020, nhưng giá và sản lượng của MHT trong Quý III vẫn đạt được chỉ tiêu kế hoạch năm. Có những dấu hiệu cho thấy rằng sự cân bằng cung / cầu thị trường tổng thể ngoài Trung Quốc sẽ trở lại mức trung hòa trong Quý IV và trong năm 2021, có những quan ngại về mức suy thoái tạm thời trong ngành thép và nhôm, làm gia tăng sự sẵn có của vật liệu cao cấp trên thị trường. Tuy nhiên, thị trường tiêu thụ cuối đối với sản phẩm florit cấp acid chất lượng cao mà Núi Pháo sản xuất vẫn duy trì được thế vững vàng. Về trung hạn, Ban lãnh đạo công ty dự báo có mức giá tốt và sản lượng của MHT sẽ bán được hết để cân bằng cho năm 2020.
- Các cơ sở đầu cơ đồng được hưởng lợi trong Quý III khi giá tiếp tục tăng mạnh, giá đồng tiền mặt LME ở mức 6.610 USD/tấn vào cuối tháng 09. Sự hồi phục giá hàng hóa là do nhu cầu lớn của Trung Quốc với việc nhập khẩu đồng chưa gia công lên tới 40% so với cùng kỳ năm ngoái trong chín tháng đầu năm 2020, trong khi nhiều nhà sản xuất lớn ở Châu Phi và Nam Mỹ tạm dừng hoạt động, dẫn đến dự báo thiếu hụt toàn cầu lên tới 50 nghìn tấn trong năm 2020.
- Giá kim loại Bismut đã phục hồi trở lại từ mức thấp lịch sử suốt 20 năm qua trong Quý II 2020, khi có tin rằng trữ lượng hàng tồn của sàn giao dịch Fanya đã được Vital Materials (bên mua là nhà sản xuất) mua lại nên đã gỡ bỏ được những quan ngại. Một số nhà máy luyện kim ở Trung Quốc đã cắt giảm sản lượng, thậm chí dừng sản xuất hoàn toàn khi mức giá không có lãi, song song với đó, sự vỡ nợ của nhà máy sản xuất trọng điểm Hunan Jinwang cũng giúp tái cân bằng nguồn cung trong trung hạn. Sản phẩm Bismuth chốt ở mức 2,90 USD/pound trong Quý III 2020 và MHT dự báo giá sẽ tiếp tục tăng trong QIV.
- Như đã báo cáo trong Quý II 2020, MHT đã thành công trong việc xin giấy phép xuất khẩu tinh quặng đồng từ Chính phủ, trong khi vẫn đang tích cực nỗ lực cho mục tiêu dài hạn là xây dựng nhà máy luyện đồng trong nước. Công tác xuất khẩu tinh quặng đồng theo hạn ngạch trong giấy phép xuất khẩu đã hoàn thành trong Quý III 2020.

GIÁ HÀNG HOÁ TRUNG BÌNH	Đơn vị	Trung bình QIII/2020	Trung bình QIII/2020	%	Tính đến ngày 30.9.20	Tính đến ngày 30.9.19
Giá APT Châu Âu thấp*	USD/mtu	222	244	-9%	220	205
Mức Bismuth thấp*	USD/Pao	2,5	3,2	-21%	2,9	2,6
Đồng*	USD/tấn	5.843	6.065	-4%	6.610	5.719
Florit cấp axit**	USD/tấn	405	498	-19%	430	465

\* Theo Metals Bulletin, \*\* Theo Industrial Minerals

## KẾT QUẢ KINH DOANH NỔI BẬT 9 THÁNG 2020: GIÁ VÀ NHU CẦU VONFRAM GIẢM TÁC ĐỘNG TỚI DOANH THU VÀ LỢI NHUẬN

- **Doanh thu thuần tăng 38%** - MHT công bố doanh thu thuần 5.073 tỷ đồng trong 9 tháng 2020, tăng 38% so với 3.685 tỷ đồng trong 9 tháng 2019. Doanh thu vonfram đạt cao là nhờ vào sáp nhập HCS, trong khi vẫn bị bù trừ một phần cho giá thực bán thấp hơn. Doanh thu đồng tăng từ việc xuất khẩu 62.000 tấn tinh quặng. Từ nay tới cuối năm, sẽ không còn doanh thu đồng thêm nữa, vì hạn ngạch khối lượng theo giấy phép xuất khẩu đã sử dụng hết. Doanh thu florit giảm là do sản lượng bán hàng giảm do chậm trễ trong vận chuyển hàng và giá thực thi suy giảm, do giá và thời gian bán hàng theo hợp đồng.
- **EBITDA đạt 1007 tỷ đồng** - EBITDA giảm 36% trong 9 tháng 2020, về cơ bản điều này phản ánh mức giá bán thực thấp đối với sản phẩm vonfram và đồng. Giá sản phẩm vonfram vẫn bị ảnh hưởng bởi đại dịch COVID19. Giá thành đơn vị vẫn duy trì được mức như ở 9 tháng 2019 mặc dù hàm lượng đầu vào thấp hơn 5% và tỷ lệ thu hồi thấp hơn 1%, điều này phản ánh hoạt động tiết kiệm chi phí đã được kiểm soát tốt từ đầu năm tới nay. Kỳ vọng tiếp tục giảm chi phí đơn vị sản phẩm hơn nữa trong Quý IV 2020. Như đã giải trình trong Báo cáo kết quả kinh doanh nửa đầu năm 2020, Công ty phải bán lỗ sản phẩm đồng, bởi vì hợp đồng ký vào tháng 05 năm 2020, dựa trên giá trung bình sàn giao dịch LME trong tháng 04 ngay sau khi được Chính phủ cho phép xuất khẩu. Ban lãnh đạo công ty chấp nhận điều kiện hợp đồng vào thời điểm đó do những bất định diễn ra trên thế giới liên quan tới đại dịch COVID-19 và tìm phương án đảm bảo an toàn trước những rủi ro trượt giá sâu hơn nữa và cũng tìm cách tạo dòng tiền để

hoàn tất thương vụ mua lại HCS đã diễn ra trong tháng 06. Chi phí đơn vị sản xuất florit cao hơn 3% so với năm ngoái do hàm lượng cấp liệu thấp. Chi phí đơn vị sản xuất đồng từ đầu năm tới nay giảm 13% nhờ vào hàm lượng cấp liệu cao hơn.

- **Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông đạt 68 tỷ đồng** - Công ty ghi nhận khoản lợi nhuận thuần phân bổ trong 9 tháng 2020 là 68 tỷ đồng, giảm 405 tỷ đồng so với cùng kỳ năm ngoái. Tổn thất trong vận hành trong 9 tháng 2020 được bù lại bằng sự điều chỉnh liên quan tới hoạt động PPA đã được thực hiện như là một phần trong thương vụ mua lại HCS. Kỳ 9 tháng 2019 cũng có đợt tăng lợi nhuận chỉ-xây-ra-một-lần từ vụ kiện Jacobs, đạt khoảng 987 tỷ đồng.

Tỷ đồng	9 tháng 2020	9 tháng 2019	Tăng trưởng
<b>Kết quả Tài chính Hợp nhất của Masan High-Tech Materials <sup>(1)</sup></b>			
Doanh thu thuần	5.073	3.685	38%
EBITDA <sup>(2)</sup>	1.007	1.566	-36%
Lợi nhuận / Lỗ thuần phân bổ cho cổ đông Sau thuế ( <i>Chuẩn mực kế toán Việt Nam</i> )	68	473	-86%

<sup>(1)</sup> Các số liệu tài chính được dựa theo số liệu của Ban điều hành.

<sup>(2)</sup> Lợi nhuận trước lãi vay, thuế, khấu hao (EBITDA) sau khi trừ các khoản thu nhập và chi phí khác.

## KẾT QUẢ SẢN XUẤT NỔI BẬT

- Sản lượng tinh quặng vonfram giảm 5% so với 9 tháng 2019. Hàm lượng cấp liệu khai thác giảm 5%. Lượng cấp liệu tăng 1% và tỷ lệ thu hồi giảm 1%. Sản lượng vonfram tổng cộng của Công ty TNHH Vonfram Masan (MTC) – nhà máy sản xuất hóa chất vonfram của Công ty tại Việt Nam và HCS đã tăng 32% so với cùng kỳ 9 tháng 2019.
- Sản lượng florit giảm 7% so với 9 tháng 2019, do hàm lượng cấp liệu giảm 6%, tỷ lệ thu hồi giảm 1%, điều này được bù lại một phần bằng lượng cấp liệu tăng cường như trình bày ở trên.
- Sản lượng đồng đạt 8% cao hơn 9 tháng 2019, nhờ vào lượng cấp liệu cao hơn và hàm lượng cấp liệu cao hơn 11% bù lại mức suy giảm 4% về tỷ lệ thu hồi. Tỷ lệ thu hồi trong Quý IV 2020 dự kiến cải thiện sau việc tối ưu hóa quy trình sản xuất gần đây.
- Sản lượng bismut tiếp tục được nâng dần lên khi sản xuất trở lại sau một thời gian dài dừng bảo trì.

BẢNG TÓM TẮT SẢN LƯỢNG	Đơn vị	9 tháng 2020	9 tháng 2019	Tăng trưởng
Quặng chế biến	Nghìn tấn	2.868	2.834	1,2%
Sản phẩm vonfram (bao hàm) - gồm cả HCS	tấn	6.197	4.702	31,8%
Đồng trong Tinh quặng Đồng (bao hàm)	tấn	6.499	6.039	7,6%
Flouspar cấp axit	tấn	160.939	172.545	-6,7%
Bismut trong Bitmut xi măng (bao hàm)	tấn	371	917	-59,5%

## TẦM NHÌN CHIẾN LƯỢC VÀ TÀI CHÍNH NĂM 2020

- MHT đã thu hẹp phạm vi kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh dự kiến cho năm tài chính hiện tại và dự kiến thu được doanh thu khoảng từ 310 triệu USD tới 330 triệu USD và lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông vào khoảng 6 triệu USD tới 12 triệu USD, với giả thiết rằng tình hình kinh doanh không trở nên xấu đi. Như đã trình bày trước đây trong báo cáo nửa đầu năm 2020, tác động của đại dịch COVID19 lên thị trường và khách hàng trong bối cảnh hiện nay là điều không thể dự báo chính xác được. Trường hợp tình hình không cải thiện hay tiếp tục xấu thêm, thì sẽ không thể đạt được những kết quả này. Ban lãnh đạo tiếp tục tập trung thử nghiệm hoạt động sản xuất kinh doanh cho tình huống xấu nhất có thể xảy ra và chuẩn bị sẵn các phương án nhằm đảm bảo hoạt động sản xuất kinh doanh vẫn cho được dòng tiền dương trong hoàn cảnh hiện nay.
- Với việc hoàn tất thương vụ mua lại HCS, Ban điều hành tiếp tục tập trung thực hiện các lợi ích mang tính hiệp lực đã được xác định là một phần của quá trình sáp nhập. Những lợi ích này sẽ được hiện thực

trong vòng 6 đến 18 tháng sắp tới và sẽ bổ sung thêm giá trị đáng kể cho tổng doanh thu cũng như kết quả kinh doanh sau thuế của MHT.

- Tiếp sau sự hoàn tất của Thỏa thuận Đầu tư Chiến lược của MMC vào MHT, hai bên sẽ thảo luận về việc phát triển một đơn vị kinh doanh độc lập để phát huy và tăng cường sức mạnh hiệp lực cho nền tảng vonfram chế biến cận sâu của mỗi bên.

## GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY CP MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Công ty CP Masan High-Tech Materials, là một nhà cung cấp hàng đầu các khoáng sản quan trọng như Vonfram, Florit và Bismuth. Công ty CP Masan High-Tech Materials hiện đang vận hành nhà máy chế biến khoáng sản và hóa chất đa kim đẳng cấp thế giới tại miền Bắc, và đã mua lại nền tảng kinh doanh của HCS, có cơ sở sản xuất tại Đức, Canada và Trung Quốc cũng như các văn phòng thương mại tại Hoa Kỳ và Nhật Bản. Tầm nhìn của Masan High-Tech Materials là nhằm chứng tỏ với thế giới rằng một công ty Việt Nam có thể dẫn dắt sự thay đổi của thị trường vonfram toàn cầu.

### LIÊN HỆ:

(Dành cho Nhà đầu tư/ Chuyên viên phân tích)

Tanveer Gill

ĐT: +848 6256 3862

E: [tanveer@msn.masangroup.com](mailto:tanveer@msn.masangroup.com)

(Dành cho truyền thông)

Thuy Vu

ĐT: +84 28 6256 3862

E: [thuy@msn.masangroup.com](mailto:thuy@msn.masangroup.com)

*Thông cáo báo chí này có những nhận định về tương lai liên quan tới kỳ vọng, dự định, hoặc chiến lược của Công ty CP Masan High-Tech Materials, có thể liên quan đến những rủi ro và bất định. Những nhận định tương lai này, bao gồm cả những kỳ vọng của Công ty CP Masan High-Tech Materials, có thể tiềm ẩn những rủi ro biết hoặc chưa biết, bất định hoặc những yếu tố khác, một số trong đó nằm ngoài tầm kiểm soát của Công ty CP Masan High-Tech Materials., khiến cho kết quả thực tế trong hoạt động kinh doanh, tình hình tài chính, hiệu quả hoạt động hoặc thành tích của Công ty CP Masan High-Tech Materials, khác biệt rất lớn so với những nội dung được trình bày hoặc ngầm định trong các nhận định tương lai. Người đọc không nên xem những nhận định tương lai này là dự đoán, sự kiện sẽ xảy ra hoặc những hứa hẹn về hiệu quả trong tương lai.*