CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS
Digitally signed by CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS
Date: 2026.10.30 14:54:03 +07'00'

THÔNG CÁO BÁO CHÍ

MSR ghi nhận lợi nhuận sau thuế quý III/2026 đạt 2.148 tỷ đồng, lợi nhuận 9 tháng đầu năm 2026 vượt kế hoạch cả năm

***Hà Nội, ngày 22 tháng 10 năm 2026* – Công ty Cổ phần Masan High-Tech Materials** ("MSR" hoặc "Công ty"), hôm nay xin trân trọng công bố lợi nhuận sau thuế TNDN (NPAT Pre-MI) quý III/2026 đạt 2.148 tỷ đồng và 9 tháng đầu năm 2026 đạt 4.350 tỷ đồng. Lợi nhuận 9 tháng đầu năm vượt mức cao nhất trong kế hoạch năm 2026 ban đầu của Công ty nhờ giá vonfram tăng mạnh, sản lượng bán hàng cao hơn, sản lượng tinh luyện gia tăng và nguồn nguyên liệu đầu vào từ bên thứ ba ngày càng mở rộng, tạo nền tảng vững chắc cho việc chia cổ tức bằng tiền mặt cho cổ đông trong năm 2026.

Kết quả nổi bật trong Quý III/2026 và 9 tháng đầu năm 2026:

- **Tiếp tục tạo ra lợi nhuận nhờ sản lượng bán vonfram tăng và giá bán duy trì ở mức cao:** Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp ("NPAT Pre-MI") trong quý III/2026 tăng 29% so với quý trước, đạt 2.148 tỷ đồng, so với mức 5 tỷ đồng của quý III/2025, phản ánh sản lượng bán vonfram tăng cao và giá vonfram quốc tế tiếp tục duy trì ở mức cao.
  - **Lợi nhuận sau thuế TNDN (NPAT Pre-MI) 9 tháng đầu năm 2026 đạt 4.350 tỷ đồng**, gấp gần 1,7 lần mức cao nhất trong kế hoạch lợi nhuận cả năm tài chính 2026 của Công ty, đồng thời cải thiện 4.561 tỷ đồng so với khoản lỗ sau thuế 211 tỷ đồng trong 9 tháng đầu năm 2025.
- **Tăng trưởng doanh thu nhờ sản lượng bán hàng cao hơn và điều kiện thị trường thuận lợi:** Doanh thu thuần trong quý III/2026 đạt 14.557 tỷ đồng, cao hơn gần 7 lần so với quý III/2025. Mức tăng trưởng so với cùng kỳ năm trước phản ánh tác động kết hợp từ giá vonfram thực tế cao hơn, sản lượng bán vonfram tăng 73% và lượng tinh quặng từ bên thứ ba được đưa vào chế biến gia tăng. Sự so sánh này cũng chịu ảnh hưởng bởi mức cơ sở doanh thu thấp của quý III/2025. Trong 9 tháng đầu năm 2026, doanh thu thuần đạt 25.687 tỷ đồng, cao hơn gần 5 lần so với 9 tháng đầu năm 2025.
  - **Giá vonfram tiếp tục duy trì gần mức cao kỷ lục:** Giá APT Fastmarkets Cao bình quân quý III/2026 đạt 3.129 USD/mtu, cao hơn gần 6 lần so với cùng kỳ năm trước. Mặc dù giảm nhẹ khoảng 4% so với quý II/2026, nhưng giá vonfram vẫn duy trì ở mức cao do nguồn cung các sản phẩm trung gian của vonfram ngoài Trung Quốc tiếp tục bị thắt chặt.
- **Sản lượng tinh luyện cao hơn nhờ đa dạng hóa nguồn cung nguyên liệu đầu từ bên thứ ba:** Sản lượng vonfram kim loại tại nhà máy tinh luyện của MSR trong quý III/2026 đạt 1.786 tấn, tăng 55% so với cùng kỳ năm trước và tăng 25% so với quý trước. Lượng tinh quặng đầu vào từ bên thứ ba là 1.680 tấn WO_3, tăng 78% so với cùng kỳ năm trước. Kết quả này thể hiện những bước tiến liên tục của Công ty trong việc bảo đảm nguồn nguyên từ bên ngoài và tăng cường tận dụng công suất của nền tảng chế biến tích hợp của Công ty.
- **Quan hệ hợp tác chiến lược với Elmet củng cố sự tích hợp chuỗi cung ứng dài hạn:** Ngày 1/10/2026, Elmet Group Co. ("Elmet") đã hoàn tất giao dịch mua 4,99% cổ phần MSR, tương ứng với mức định giá vốn chủ sở hữu 2,5 tỷ USD. Các thỏa thuận cung ứng dài hạn đi kèm, bao gồm sản lượng khoảng 1.250 tấn WO_3 quy đổi mỗi năm trong thời hạn hơn 8 năm, đã chính thức có hiệu lực.
  - **Khoản đầu tư của Elmet có ý nghĩa chiến lược vượt xa tỷ lệ sở hữu 4,99% cổ phần MSR.** Thỏa thuận này thiết lập mối liên kết giữa một khách hàng vonfram chế biến sâu toàn cầu với MSR trong vai trò là đối tác chế biến và chuỗi cung ứng dài hạn, đồng thời giúp MSR nâng cao khả năng dự báo hoạt động thương mại, tăng cường kết nối với các thị trường quốc tế và khẳng định giá trị của nền tảng chế biến tích hợp thông qua sự công nhận từ đối tác bên ngoài.
- **Chia cổ tức lớn cho cổ đông nhờ kết quả kinh doanh vượt trội:** Hội đồng quản trị MSR đã thông qua nghị quyết phân phối toàn bộ lợi nhuận sau thuế năm 2026 của Công ty bằng tiền mặt, tùy thuộc vào các phê duyệt cần thiết và việc đáp ứng các điều kiện chi trả theo quy định hiện hành. Sau đợt chia cổ tức bằng tiền mặt lần đầu tiên ở mức 1.000 đồng/cổ phiếu vào tháng

9/2026, MSR dự kiến trình cổ đông thông qua phương án tạm ứng cổ tức đợt 2 khoảng 5.000 đồng/cổ phiếu. Điều này sẽ nâng tổng mức cổ tức bằng tiền mặt dự kiến cho năm tài chính 2026 lên 6.000 đồng/cổ phiếu, tương ứng tổng giá trị chi trả khoảng 6.600 tỷ đồng.

- **Bảng cân đối kế toán vững mạnh tạo sự linh hoạt về tài chính:** Tính đến ngày 30/9/2026, tỷ lệ Nợ ròng/EBITDA của MSR ở mức 1,3 lần. Mặc dù phương án chi trả cổ tức dự kiến sẽ làm giảm dòng tiền mặt, nhưng Công ty kỳ vọng tiếp tục tạo ra lợi nhuận cùng dòng tiền từ hoạt động kinh doanh sẽ bù đắp phần lớn tác động này, giữ tỷ lệ Nợ ròng/EBITDA cuối năm 2026 ở mức khoảng 1,4 lần, thấp hơn so với mức mục tiêu khoảng 1,7 lần đã đề ra.
- **Thúc đẩy phát triển thị trường vốn và gia tăng khả năng tiếp cận của cổ đông:** MSR đặt mục tiêu nộp hồ sơ đăng ký niêm yết trên Sở Giao dịch Chứng khoán TP. Hồ Chí Minh ("HOSE") trong năm 2027, nằm trong nỗ lực mở rộng nhằm nâng cao vị thế trên thị trường, mở rộng tập khách hàng đầu tư và củng cố khả năng tiếp cận thị trường vốn.

KẾT QUẢ NỔI BẬT TRONG QUÝ III/2026 VÀ 9 THÁNG ĐẦU NĂM 2026: TĂNG TRƯỞNG LỢI NHUẬN VỮNG CHẮC NHỜ GIÁ VONFRAM DUY TRÌ Ở MỨC CAO VÀ SẢN LƯỢNG TINH LUYỆN GIA TĂNG

Tỷ đồng	Quý III/2026	Quý III/2025	Tăng trưởng	9 tháng đầu năm 2026	9 tháng đầu năm 2025	Tăng trưởng
Kết quả Tài chính Hợp nhất của Masan High-Tech Materials[1]						
Doanh thu thuần	**14.557**	2.041	613%	**25.687**	5.048	409%
EBITDA[2]	**3.090**	481	542%	**6.632**	1.465	353%
Lợi nhuận sau thuế TNDN (NPAT Pre-MI)	**2.148**	5	không ý nghĩa	**4.350**	(211)	không ý nghĩa

Tăng trưởng doanh thu nhờ sản lượng và giá bán cao hơn

- **Tăng trưởng doanh thu** được hỗ trợ bởi giá vonfram duy trì ở mức cao, sản lượng bán hàng cao hơn và lượng tinh quặng vonfram mua ngoài được đưa vào chế biến gia tăng.
  - Doanh thu thuần trong quý III/2026 đạt 14.557 tỷ đồng, tăng 613% so với mức 2.041 tỷ đồng trong quý III/2025. Mức tăng trưởng so với cùng kỳ năm trước đến từ giá vonfram thực tế cao hơn, sản lượng bán hàng vonfram tăng 73% và lượng tinh quặng từ bên thứ ba được đưa vào chế biến gia tăng. Sự so sánh này cũng chịu ảnh hưởng bởi mức cơ sở doanh thu thấp của quý III/2025. Trong 9 tháng đầu năm 2026, doanh thu tăng 409% so với cùng kỳ năm trước, đạt 25.687 tỷ đồng.
- **Vonfram tiếp tục là động lực tăng trưởng chính**, với doanh thu trong quý III/2026 đạt 13.920 tỷ đồng, so với mức 1.244 tỷ đồng trong quý III/2025. Sản lượng bán hàng Vonfram tăng 73% so với cùng kỳ năm trước, đạt 1.863 tấn, cùng với mức tăng đáng kể của giá bán thực tế. Trong 9 tháng đầu năm 2026, doanh thu Vonfram đạt 23.955 tỷ đồng, chiếm khoảng 93% doanh thu hợp nhất.
- Doanh thu Florit tăng 14% so với cùng kỳ năm trước, đạt 506 tỷ đồng trong quý III/2026, nhờ sản lượng bán hàng ổn định và giá bán thực tế tăng cao hơn. Trong 9 tháng đầu năm 2026, doanh thu Florit giảm 13% so với cùng kỳ năm trước, xuống còn 1.047 tỷ đồng, chủ yếu do sản lượng bán giảm.
- Doanh thu Đồng đạt 45 tỷ đồng trong quý III/2026 và 400 tỷ đồng trong 9 tháng đầu năm 2026, phản ánh sản lượng sản xuất và sản lượng bán hàng thấp hơn. Doanh thu Bismut lần lượt đạt 63 tỷ đồng và 125 tỷ đồng trong quý III/2026 và 9 tháng đầu năm 2026.

Mở rộng biên EBITDA

- **EBITDA quý III/2026 tăng 542% so với cùng kỳ năm trước, đạt 3.090 tỷ đồng**, so với mức 481 tỷ đồng trong quý III/2025, và tăng 24% so với quý trước. Trong 9 tháng đầu năm 2026,

[1] Các số liệu tài chính dựa theo số liệu của Ban điều hành.
[2] EBITDA (Lợi nhuận trước lãi vay, thuế, khấu hao) không bao gồm các khoản thu nhập và chi phí khác.

EBITDA đạt 6.632 tỷ đồng, tăng 353% so với cùng kỳ năm trước.

- Tăng trưởng EBITDA chủ yếu được thúc đẩy bởi giá bán vonfram và sản lượng bán hàng tăng cao hơn, cùng với việc gia tăng sản lượng tinh luyện. Biên EBITDA trong quý III/2026 đạt khoảng 21%, phản ánh tỷ trọng đóng góp lớn hơn từ nguồn tinh quặng vonfram mua ngoài do nguồn nguyên liệu này nhìn chung có biên lợi nhuận tính theo tỷ lệ phần trăm thấp hơn so với quặng tự khai thác từ mỏ Núi Pháo.
- Tuy nhiên, việc gia tăng sử dụng tinh quặng mua ngoài vẫn góp phần nâng cao giá trị EBITDA tuyệt đối, cho thấy khả năng khai thác hiệu quả nhà máy tinh luyện hiện có và mạng lưới cung ứng nguyên liệu đầu vào đa dạng của Công ty.

Tiếp tục duy trì khả năng sinh lời vượt kế hoạch năm 2026

- **MSR tiếp tục duy trì đà tạo lợi nhuận trong điều kiện giá thị thường hiện tại và vận hành tối ưu**, với kết quả kinh doanh 9 tháng đầu năm 2026 đã vượt mức cao nhất trong kế hoạch cả năm. Kết quả này phản ánh lợi ích kết hợp từ điều kiện thị trường vonfram thuận lợi, sản lượng bán hàng tăng và nâng công suất vận hành nền tảng khai thác, chế biến sâu tích hợp của Công ty.
    - Lợi nhuận sau thuế TNDN ("NPAT Pre-MI") trong quý III/2026 đạt 2.148 tỷ đồng, tăng 29% so với quý II/2026, so với mức 5 tỷ đồng trong quý III/2025. Lũy kế 9 tháng đầu năm 2026, Lợi nhuận sau thuế TNDN đạt 4.350 tỷ đồng, ghi nhận mức tăng 4.561 tỷ đồng so với khoản lỗ ròng 211 tỷ đồng trong 9 tháng đầu năm 2025.
- Mặc dù lợi nhuận hiện tại được hưởng lợi từ môi trường giá vonfram tăng cao, nhưng Ban điều hành tin rằng việc nâng công suất nhà máy tinh luyện, đa dạng hóa nguồn cung nguyên liệu đầu vào, các hợp đồng dài hạn với khách hàng và chi phí tài chính giảm sẽ tạo nền tảng vững chắc hơn cho sự ổn định lợi nhuận. Tuy nhiên, kết quả kinh doanh vẫn sẽ nhạy cảm với giá vonfram, nguồn cung nguyên liệu đầu vào, tỷ lệ thu hồi, biến động tỷ giá hối đoái và nhu cầu thị trường toàn cầu.
- Trong thời gian tới, MSR tiếp tục tập trung vào hiệu quả vận hành, phân bổ vốn có kỷ luật và mang lại lợi nhuận cho cổ đông, đồng thời duy trì sự linh hoạt về tài chính cần thiết để hỗ trợ tăng trưởng dài hạn qua các chu kỳ giá hàng hóa.

KẾT QUẢ SẢN XUẤT NỔI BẬT

BẢNG TÓM TẮT SẢN LƯỢNG	Đơn vị	**Quý III/2026**	Quý III/2025	Tăng trưởng	**9 tháng đầu năm 2026**	9 tháng đầu năm 2025	Tăng trưởng
Quặng chế biến	Nghìn tấn	**651**	494	32%	**1.796**	1.786	1%
Sản phẩm Vonfram (kim loại)	tấn	**1.786**	1.154	55%	**4.144**	2.595	60%
Đồng trong tinh quặng Đồng (kim loại)	tấn	**118**	314	-63%	**687**	1.279	-46%
Florit Cấp Axít (khô)	tấn	**19.921**	32.137	-38%	**77.355**	111.552	-31%
Bismut trong Bismut Xi măng (kim loại)	tấn	**7**	11	-35%	**145**	572	-75%

Hoạt động khai thác và chế biến

- **Hoạt động khai thác và chế biến tiếp tục được đẩy mạnh trong quý III/2026** sau khi Giấy phép khai thác khoáng sản điều chỉnh được cấp vào tháng 02/2026. Khối lượng quặng đưa vào chế biến tăng 32% so với cùng kỳ năm trước, đạt 651 nghìn tấn, nâng tổng khối lượng quặng chế biến lũy kế 9 tháng đầu năm 2026 lên 1.796 nghìn tấn, nhìn chung tương đương với cùng kỳ

năm 2025, mặc dù tiến độ triển khai trong những tháng đầu năm chậm hơn.

- Hàm lượng quặng cấp liệu thấp hơn đã ảnh hưởng đến sản lượng đồng, florit và bismut, khiến sản lượng các vật liệu này trong quý III/2026 giảm so với cùng kỳ năm trước. Trong khi đó, tỷ lệ thu hồi vonfram lũy kế 9 tháng đầu năm 2026 được cải thiện lên 62%, so với mức 55% trong cùng kỳ năm 2025, qua đó phần nào bù đắp tác động từ hàm lượng cấp liệu thấp hơn.

Hoạt động tinh luyện và tích hợp nguồn nguyên liệu mua ngoài

- **Sản lượng vonfram kim loại tăng 55% so với cùng kỳ năm trước và tăng 25% so với quý trước, đạt 1.786 tấn trong quý III/2026**, mức sản lượng theo quý cao nhất từ đầu năm tài chính 2026 đến nay. Khối lượng tinh quặng vonfram từ bên thứ ba tăng 78% so với cùng kỳ năm trước, nhờ giấy phép gia công và mạng lưới thu mua nguyên liệu đầu vào đa dạng của Công ty.
- Việc gia tăng tiếp nhận tinh quặng từ bên ngoài cho phép MSR nâng cao sản lượng tinh luyện và mở rộng sản lượng vonfram vượt mức cung cấp từ hoạt động khai thác nội bộ, tiếp tục khẳng định khả năng mở rộng quy mô của nền tảng chế biến tích hợp.

Củng cố chuỗi cung ứng vonfram ngoài Trung Quốc

- Với việc các hợp đồng cung cấp cho Elmet chính thức có hiệu lực và quan hệ hợp tác với GB Innovation tiếp tục phát triển, MSR tiếp tục củng cố vị thế là cầu nối đáng tin cậy giữa các nguồn cung tinh quặng vonfram đa dạng và các khách hàng tiêu thụ hạ nguồn có đủ năng lực bên ngoài Trung Quốc.

TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG: CÁC HẠN CHẾ MANG TÍNH CƠ CẤU VỀ NGUỒN CUNG TIẾP TỤC HỖ TRỢ THỊ TRƯỜNG KHOÁNG SẢN CHIẾN LƯỢC

GIÁ HÀNG HOÁ TRUNG BÌNH	Đơn vị tính	**Trung bình 9 tháng đầu năm 2026**	Trung bình 9 tháng đầu năm 2025	% thay đổi	**Ngày 30.09.2026**	Ngày 30.09.2025
Giá APT Fastmarkets Cao*	USD/mtu	**2.746**	441	*523%*	**2.900**	650
Giá Bismut Thấp*	USD/pao	**21,3**	17,6	*21%*	**22,4**	16,5
Giá Đồng Thấp*	USD/tấn	**13.434**	9.551	*41%*	**14.485**	10.295
Florit Cấp Axit**	USD/tấn	**487**	481	*1,3%*	**523**	482

** Theo Fastmarkets, ** Theo cnchemicals*

Thị trường khoáng sản quan trọng tiếp tục diễn biến thuận lợi trong quý III/2026, mặc dù động lực thị trường vẫn có sự phân hóa giữa các khu vực và ngành tiêu thụ cuối. Đối với vonfram, nhu cầu hạ nguồn tại Trung Quốc còn trầm lắng, trái ngược với tình trạng nguồn cung tiếp tục bị hạn chế bên ngoài Trung Quốc, nơi nguồn cung các sản phẩm vonfram trung gian đạt chuẩn vẫn khan hiếm. Trong bối cảnh đó, các chính phủ và doanh nghiệp công nghiệp tiếp tục ưu tiên tính tự cường của chuỗi cung ứng, đa dạng hóa nguồn cung và bảo đảm an ninh nguồn cung dài hạn.

Những xu hướng này đã thúc đẩy gia tăng đầu tư chiến lược, các thỏa thuận cung ứng dài hạn và quan hệ đối tác trong lĩnh vực chế biến trên toàn ngành. Đối với MSR, những chuyển biến của thị trường tiếp tục khẳng định giá trị chiến lược của nền tảng khai thác và tinh luyện tích hợp, cũng như năng lực kết nối các nguồn tài nguyên vonfram đa dạng với các thị trường hạ nguồn hiện hữu.

Vonfram

Giá Vonfram tăng mạnh trong 9 tháng đầu năm 2026, với giá APT Fastmarkets Cao trung bình đạt 2.746 USD/mtu, tăng 523% so với mức 441 USD/mtu trong 9 tháng năm 2025.

Trong quý III/2026, giá tham chiếu bình quân đạt 3.129 USD/mtu, giảm khoảng 4% so với quý trước và chốt tháng 9 ở mức 2.900 USD/mtu, so với mức 650 USD/mtu của cùng kỳ năm trước. Giá Vonfram tiếp

tục duy trì ở mức cao, phán ánh tình trạng thắt chặt nguồn cung kéo dài trên thị trường vonfram ngoài Trung Quốc.

Tình hình thị trường vonfram tiếp tục có sự phân hóa giữa Trung Quốc và thị trường quốc tế trong quý III/2026. Tại Trung Quốc, lượng đơn hàng hạ nguồn sụt giảm và hoạt động giải phóng hàng tồn kho đã đè nặng lên nhu cầu đối với APT và bột vonfram. Tuy nhiên, bên ngoài Trung Quốc, các yêu cầu về cấp phép xuất khẩu, nguồn cung các sản phẩm trung đạt chuẩn bị hạn chế và năng lực chế biến thay thế còn khiêm tốn tiếp tục hỗ trợ giá bán duy trì ở mức cao.

An ninh nguồn cung tiếp tục là ưu tiên hàng đầu của các khách hàng quốc tế, thúc đẩy sự quan tâm đối với các thỏa thuận bao tiêu dài hạn và đa dạng hóa nguồn cung. Mặc dù một số dự án khai thác vonfram ngoài Trung Quốc tiếp tục có tiến triển, nhưng năng lực chế biến sâu đạt chuẩn còn hạn chế cùng các cam kết bao tiêu dài hạn hiện có dự kiến sẽ làm hạn chế khả năng cung ứng nguồn nguyên liệu bổ sung ra thị trường chung trong ngắn hạn.

Xu hướng nhu cầu vẫn có sự đan xen giữa các ngành tiêu thụ cuối. Nhu cầu đối với cacba và dụng cụ cắt gọt tại Trung Quốc vẫn trầm lắng, trong khi các lĩnh vực hàng không vũ trụ, quốc phòng, bán dẫn và sản xuất tiên tiến tiếp tục hỗ trợ nhu cầu đối với các sản phẩm vonfram đạt chuẩn. Trong các lĩnh vực này, độ tin cậy của nguồn cung, khả năng truy xuất nguồn gốc và chất lượng sản phẩm đạt chuẩn là những yếu tố quan trọng trong quyết định thu mua.

Các biện pháp chính sách của Mỹ nhằm củng cố chuỗi cung ứng vonfram trong nước - bao gồm các hạn chế ảnh hưởng đến xuất khẩu phế liệu vonfram và các sáng kiến mở rộng năng lực chế biến trong nước- càng củng cố tầm quan trọng chiến lược của việc đa dạng hóa nguồn cung và năng lực chế biến.

MSR có vị thế thuận lợi để tham gia vào thị trường đang phát triển này nhờ hạ tầng chế biến sâu hiện có, mạng lưới thu mua nguyên liệu đầu vào đa dạng và mối quan hệ chặt chẽ với các khách hàng hạ nguồn.

Trong giai đoạn này và thời gian tiếp theo, Công ty đã thúc đẩy hai quan hệ đối tác chiến lược nhằm hỗ trợ chiến lược tăng trưởng dài hạn:

GB Innovation: Quan hệ hợp tác chiến lược trong lĩnh vực chế biến thiết lập cơ chế để tinh quặng vonfram từ Hàn Quốc được tinh luyện thành APT và các oxit vonfram tại nhà máy của MSR ở Việt Nam. Cơ chế phí gia công dự kiến gắn với giá APT, bao gồm cơ chế giá sàn, được thiết kế nhằm hỗ trợ bảo vệ biên lợi nhuận và tăng khả năng dự báo doanh thu.

Elmet: Ngày 1/10/2026, Elmet Group Co. (“Elmet”) đã hoàn tất giao dịch mua 4,99% cổ phần MSR với giá 124,75 triệu USD, tương ứng với mức định giá vốn chủ sở hữu khoảng 2,5 tỷ USD. Các thỏa thuận thương mại đi kèm kéo dài hơn 8 năm, bao gồm sản lượng khoảng 1.250 tấn WO_3 quy đổi mỗi năm, đã chính thức có hiệu lực, giúp MSR nâng cao khả năng dự báo thương mại dài hạn, khả năng kết nối với các thị trường hạ nguồn tại Mỹ và các nguồn cung tinh quặng quốc tế. Khoản đầu tư của Elmet có ý nghĩa chiến lược vượt xa tỷ lệ sở hữu 4,99% cổ phần MSR. Thỏa thuận này thiết lập mối liên kết giữa một khách hàng vonfram chế biến sâu toàn cầu với MSR trong vai trò là đối tác chế biến và chuỗi cung ứng dài hạn, đồng thời giúp MSR nâng cao khả năng dự báo hoạt động thương mại, tăng cường kết nối với các thị trường quốc tế và khẳng định giá trị của nền tảng chế biến tích hợp thông qua sự công nhận từ đối tác bên ngoài.

Hai quan hệ đối tác này đã chứng minh năng lực của MSR trong việc phát huy nền tảng chế biến hiện có để kết nối các nguồn tài nguyên vonfram đa dạng với các thị trường hạ nguồn đạt chuẩn, củng cố vị thế chiến lược của Công ty trong chuỗi cung ứng vonfram ngoài Trung Quốc.

Florit cấp axit

Giá Florit cấp axit bình quân trong 9 tháng đầu năm 2026 đạt 487 USD/tấn, nhìn chung không thay đổi so với cùng kỳ năm trước. Giá tăng trong quý III/2026, với mức trung bình đạt 508 USD/tấn, tăng 12% so với cùng kỳ năm trước và tăng 6% so với quý trước, chốt quý ở mức 523 USD/tấn.

Giá Florit tăng trong quý III/2026 trong bối cảnh các hoạt động thanh tra mỏ diễn ra, viiệc tái khởi động sản xuất không đồng đều và nguồn cung giao ngay bị hạn chế. Nhu cầu thị trường diễn biến trái chiều, khi hoạt động sản xuất axit hydrofluoric tạo lực hỗ trợ trong khi thị trường chất làm lạnh và các hóa chất chứa flo khác vẫn khá thận trọng.

Về dài hạn, nhu cầu từ ngành hóa chất chứa flo, chất làm lạnh, vật liệu pin và các ứng dụng bán dẫn được kỳ vọng sẽ hỗ trợ các yếu tố nền tảng của thị trường.

Là nhà sản xuất florit cấp axit uy tín bên ngoài Trung Quốc, MSR tiếp tục phục vụ các khách hàng tại châu Á, châu Âu và Bắc Mỹ đang tìm kiếm các nguồn cung tin cậy và đa dạng.

Đồng

Giá Đồng tiếp tục duy trì ở mức cao trong 9 tháng đầu năm 2026, với giá Đồng trên Sàn Giao dịch Kim loại London (LME) trung bình đạt 13.434 USD/tấn, tăng 41% so với mức 9.551 USD/tấn trong 9 tháng năm 2025. Tại thời điểm ngày 30/9/2026, giá tham chiếu ở mức 14.485 USD/tấn, so với mức 10.295 USD/tấn của cùng kỳ năm trước.

Thị trường Đồng tiếp tục được hỗ trợ bởi nguồn cung từ các mỏ và nguồn cung tinh quặng hạn chế trong quý III/2026, mặc dù sự biến động tồn kho theo khu vực và bất ổn chính sách thương mại đã gây ra biến động giá.

Các yếu tố nền tảng về nhu cầu dài hạn tiếp tục được hỗ trợ bởi các khoản đầu tư vào lưới điện, năng lượng tái tạo và hạ tầng trung tâm dữ liệu. Trong khi đó, hàm lượng quặng giảm, gián đoạn vận hành và tiến độ phát triển dự án kéo dài tiếp tục hạn chế khả năng của ngành trong việc đáp ứng nhanh chóng với nhu cầu gia tăng.

Đối với MSR, giá đồng ở mức cao đã hỗ trợ giá trị của tinh quặng đồng sản xuất tại mỏ Núi Pháoo, mặc dù hàm lượng quặng thấp hơn tiếp tục gây sức ép lên sản lượng trong kỳ.

Bismut

Giá Bismut Fastmarkets Thấp trung bình trong 9 tháng đầu năm 2026 đạt 21,3 USD/pao, tăng 21% so với mức 17,6 USD/pao trong cùng kỳ năm 2025. Tại thời điểm ngày 30/9/2026, giá tham chiếu ở mức 22,4 USD/pao, so với mức 16,5 USD/pao cùng kỳ năm trước.

Giá Bismut tiếp tục duy trì ở mức cao trong quý III/2026, nhờ nguồn cung toàn cầu tập trung và nguồn cung giao ngay hạn chế. Nhu cầu từ các lĩnh vực dược phẩm, luyện kim và điện tử tiếp tục duy trì ổn định, trong khi xu hướng thay thế các vật liệu chứa chì tiếp tục tạo thêm động lực hỗ trợ nhu cầu dài hạn. Là nhà sản xuất xi măng bismut uy tín bên ngoài Trung Quốc, MSR cung cấp một nguồn cung thay thế cho các khách hàng đang tìm kiếm sự đa dạng hóa trong một thị trường có đặc thù sản xuất tập trung.

TRIỂN VỌNG TÀI CHÍNH VÀ CHIẾN LƯỢC NĂM 2026

- **Kết quả kinh doanh năm tài chính 2026 vượt xa kế hoạch:** Kế hoạch năm 2026 ban đầu của MSR, dựa trên giả định giá APT Fastmarkets Thấp–Cao trung bình trong khoảng 1.164–1.246 USD/mtu, dự kiến doanh thu thuần hợp nhất đạt 16.000–20.300 tỷ đồng và lợi nhuận sau thuế TNDN (NPAT Pre-MI) đạt 1.700–2.500 tỷ đồng. Với doanh thu trong 9 tháng đầu năm 2026 đạt 25.687 tỷ đồng và lợi nhuận sau thuế TNDN đạt 4.350 tỷ đồng, Công ty đã vượt mức cao nhất trong kế hoạch cả năm lần lượt là 27% và 74%.
- **Các yếu tố thị trường vonfram thuận lợi hỗ trợ triển vọng lợi nhuận:** Với giá APT Fastmarkets Cao đứng ở mức 2.900 USD/mtu tính đến ngày 30/9/2026, cao hơn đáng kể so với các giả định trong kế hoạch ban đầu, MSR kỳ vọng kết quả cả năm sẽ tiếp tục vượt xa kế hoạch

ban đầu, nhờ giá vonfram ở mức cao, sản lượng chế biến sâu cao hơn và sản lượng bán hàng tăng.

- **Duy trì năng lực tài chính đồng thời hỗ trợ tăng trưởng và mang lại lợi ích cho cổ đông:** Sau các đợt chi trả cổ tức dự kiến trong năm tài chính 2026, MSR kỳ vọng tỷ lệ Nợ ròng/EBITDA vào cuối năm đạt khoảng 1,4 lần, thấp hơn so với mức 1,7 lần đã đề ra. Công ty tiếp tục cam kết phân bổ vốn có kỷ luật, giữ vững sự linh hoạt của bảng cân đối kế toán và cấp vốn cho các cơ hội tăng trưởng chiến lược.
- **Thúc đẩy kế hoạch niêm yết cổ phiếu trên sàn HOSE:** MSR đang đặt mục tiêu nộp hồ sơ đăng ký niêm yết cổ phiếu trên Sở Giao dịch Chứng khoán TP. Hồ Chí Minh ("HOSE") trong năm 2027, tùy thuộc vào các phê duyệt và quy định pháp lý hiện hành. Khoản đầu tư cổ phần chiến lược từ Elmet là bước tiến quan trọng trong việc mở rộng tập cổ đông của MSR và củng cố vị thế với các nhà đầu tư tổ chức, trong khi Tập đoàn Masan tiếp tục là cổ đông kiểm soát của Công ty.
- **Xây dựng khung chính sách cổ tức dài hạn bền vững:** Từ năm tài chính 2027 trở đi, MSR dự kiến áp dụng chính sách tỷ lệ chi trả cổ tức bằng tiền mặt hằng năm tối thiểu 50% lợi nhuận sau thuế hợp nhất, tùy thuộc vào sự thông qua tại Đại hội đồng Cổ đông Thường niên năm 2027, các quy định pháp luật liên quan và tình hình tài chính của Công ty. Các đợt phân phối hàng năm sẽ phản ánh kết quả kinh doanh thực tế, cho phép lợi nhuận mang lại cho cổ đông linh hoạt điều chỉnh theo điều kiện thị trường vonfram, đồng thời bảo đảm sự linh hoạt về tài chính để phục vụ tăng trưởng trong tương lai.

CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN MASAN

Công ty Cổ phần Tập đoàn Masan (“Masan” hoặc “Tập đoàn”) tin vào triết lý “doing well by doing good”. Sứ mệnh của Tập đoàn là cung cấp các sản phẩm và dịch vụ vượt trội cho 100 triệu người dân Việt Nam và trên thế giới, để họ chi trả ít hơn cho các nhu cầu cơ bản hàng ngày. Masan hiện thực hóa tầm nhìn này bằng cách thúc đẩy năng suất thông qua những phát kiến mới, áp dụng công nghệ, xây dựng thương hiệu mạnh và tập trung hiện thực hóa những cơ hội lớn gắn với cuộc sống hằng ngày của đại đa số người dân.

Các Công ty thành viên và liên kết của Tập đoàn Masan là những Công ty dẫn đầu các lĩnh vực hàng tiêu dùng nhanh, thịt có thương hiệu, bán lẻ, chuỗi F&B, dịch vụ tài chính, viễn thông và sản xuất vật liệu công nghiệp có giá trị gia tăng. Đây là những lĩnh vực đang tăng trưởng cao của nền kinh tế Việt Nam.

CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Masan High-Tech Materials là nhà cung cấp các vật liệu vonfram tiên tiến hàng đầu thế giới, được sử dụng trong các ngành công nghiệp chủ chốt như điện tử, hóa chất, ô tô, hàng không vũ trụ, năng lượng và dược phẩm, phục vụ khách hàng trên toàn thế giới. Là nhà sản xuất các sản phẩm vonfram chế biến sâu và cận sâu lớn nhất thế giới ngoài Trung Quốc, Công ty đang vận hành mỏ đa kim Núi Pháo và nhà máy chế biến vonfram hiện đại tại tỉnh Thái Nguyên, Việt Nam. Masan High-Tech Materials cũng là nhà sản xuất Florit và Bismut hàng đầu thế giới.

LIÊN HỆ

Dành cho Nhà đầu tư/ Chuyên viên phân tích
Vũ Thuỳ Dung
ĐT: +84 28 6256 3862
Email: ir@msn.masangroup.com

Dành cho Truyền thông
Phạm Vân
ĐT: +84 28 6256 3862
Email: pr@msn.masangroup.com

Thông cáo báo chí này có những nhận định về tương lai trong các kỳ vọng, dự định hoặc chiến lược của Masan có thể liên quan đến những rủi ro và sự không chắc chắn. Những nhận định tương lai này, bao gồm cả những kỳ vọng của Masan, có chứa đựng những rủi ro, sự không chắc chắn và những yếu tố minh định hoặc tiềm ẩn, nằm ngoài tầm kiểm soát của Masan, có thể khiến cho kết quả thực tế trong hoạt động kinh doanh, hoạt động tài chính, hoặc thành tích của Masan khác biệt rất lớn so với những nội dung được trình bày hoặc ngầm định trong các nhận định tương lai. Người đọc không nên xem những nhận định tương lai này là dự đoán sự kiện sẽ xảy ra hoặc lời hứa về hiệu quả trong tương lai.

FOR IMMEDIATE RELEASE

MSR Reports 3Q2026 NPAT of VND2,148 Billion, 9M2026 Earnings Exceed Full-Year Guidance

Hanoi, 22 October 2026 **– Masan High-Tech Materials Corporation** ("MSR" or the "Company") today announced 3Q2026 NPAT Pre-MI of VND2,148 billion and 9M2026 NPAT Pre-MI of VND4,350 billion. Nine-month earnings exceeded the upper end of the Company's original FY2026 guidance, supported by stronger tungsten prices, higher sales volumes, increased refinery throughput, and growing third-party feedstock intake, providing a strong foundation for FY2026 cash distributions to shareholders.

3Q2026 and 9M2026 Key Highlights:

- **Continued profit generation from higher tungsten sales and sustaining strong prices:** Net profit after tax before minority interests ("NPAT Pre-MI") increased 29% quarter-on-quarter ("QoQ") to VND 2,148 billion in 3Q2026, compared with VND 5 billion in 3Q2025, reflecting higher tungsten sales volumes and continued strength in international tungsten prices.
  - **9M2026 NPAT Pre-MI reached VND 4,350 billion**, approximately 1.7 times the upper end of the Company's FY2026 earnings guidance, representing a VND 4,561 billion improvement from a net loss of VND 211 billion in 9M2025.
- **Revenue growth was supported by higher sales volumes and favorable market conditions:** Net revenue reached VND 14,557 billion in 3Q2026, approximately seven times the level recorded in 3Q2025. The year-on-year ("YoY") increase reflected the combined effect of higher realized tungsten prices, a 73% increase in tungsten sales volumes, and increased processing of third-party concentrate. The comparison was also affected by the low revenue base in 3Q2025. For 9M2026, net revenue reached VND 25,687 billion, approximately five times the corresponding period in 9M2025.
  - **Tungsten prices remained near historical high:** The Fastmarkets APT High benchmark averaged US$3,129/mtu in 3Q2026, nearly six times the level recorded a year earlier. Despite moderating approximately 4% from 2Q2026, prices remained elevated, supported by continued tightness in tungsten intermediate supplies outside China.
- **Higher refinery throughput supported by diversified third-party feedstock sourcing:** Contained tungsten production at MSR's refinery increased 55% YoY and 25% QoQ to 1,786 tonnes in 3Q2026. Third-party concentrate intake increased 78% YoY to 1,680 tonnes of WO_3, reflecting the Company's continued progress in securing external feedstock and increasing utilization of its integrated processing platform.
- **Strategic partnership with Elmet strengthens long-term supply-chain integration:** On 1 October 2026, Elmet Group Co. ("Elmet") completed the acquisition of a 4.99% equity stake in MSR at an implied equity valuation of US$2.5 billion. The associated long-term supply agreements, covering approximately 1,250 tonnes of WO_3 annually for more than eight years, have become effective.
  - **The Elmet investment is strategically significant beyond the 4.99% equity stake.** It aligns a global downstream tungsten customer with MSR as a long-term processing and supply-chain partner, while providing MSR with greater commercial visibility, stronger connectivity to international markets, and external validation of the value of its integrated platform.
- **Significant shareholder distributions supported by strong earnings performance:** MSR's Board of Directors has resolved to distribute the Company's entire FY2026 net profit after tax in cash, subject to applicable approvals and distribution requirements. Following its inaugural cash dividend of VND 1,000 per share in September 2026, MSR intends to seek shareholders' approval for a second interim dividend of approximately VND 5,000 per share. This would bring total FY2026 expected cash dividends to VND 6,000 per share, representing an aggregate distribution of approximately VND 6.6 trillion.

- **Strong balance sheet provides financial flexibility:** Net Debt/EBITDA stood at 1.3x as of 30 September 2026. Although the proposed dividend would reduce cash balances, the Company expects continued earnings generation and operating cash flow to largely offset the impact, keeping year-end FY2026 Net Debt/EBITDA at approximately 1.4x, below its leverage target of approximately 1.7x.
- **Advancing capital markets development and shareholder accessibility:** MSR is targeting submission of its application for listing on the Ho Chi Minh Stock Exchange ("HOSE") in 2027, as part of its broader efforts to enhance market visibility, expand its investor base, and strengthen access to capital markets.

3Q2026 AND 9M2026 FINANCIAL HIGHLIGHTS: SOLID EARNINGS SUPPORTED BY STRONG TUNGSTEN PRICES AND HIGHER REFINERY THROUGHPUT

VND Billion	3Q2026	3Q2025	Growth	9M2026	9M2025	Growth
Masan High-Tech Materials Consolidated Financial Results[1]						
Net Revenue	**14,557**	2,041	613%	**25,687**	5,048	409%
EBITDA[2]	**3,090**	481	542%	**6,632**	1,465	353%
NPAT Pre-MI	**2,148**	5	n.m.	**4,350**	(211)	n.m.

Revenue Growth on Higher Volume and Prices

- **Revenue growth was** supported by elevated tungsten prices, higher sales volumes and increased processing of externally sourced tungsten concentrate.
  - Net revenue reached VND 14,557 billion in 3Q2026, up 613% YoY from VND 2,041 billion in 3Q2025. The YoY increase reflected the combined effect of higher realized tungsten prices, a 73% increase in tungsten sales volumes, and increased processing of third-party concentrate. The comparison was also affected by the low revenue base in 3Q2025. For 9M2026, revenue increased 409% YoY to VND 25,687 billion.
- **Tungsten remained the primary growth driver**, with revenue reaching VND 13,920 billion in 3Q2026, compared with VND 1,244 billion in 3Q2025. Tungsten sales volumes increased by 73% YoY to 1,863 tonnes, alongside a significant increase in realized selling prices. For 9M2026, tungsten revenue reached VND 23,955 billion, accounting for approximately 93% of consolidated revenue.
- Fluorspar revenue increased 14% YoY to VND 506 billion in 3Q2026, supported by stable sales volumes and stronger realized prices. For 9M2026, fluorspar revenue declined 13% YoY to VND 1,047 billion, primarily reflecting lower sales volumes.
- Copper revenue totaled VND 45 billion in 3Q2026 and VND 400 billion in 9M2026, reflecting lower production and sales volumes. Bismuth contributed VND 63 billion and VND 125 billion in the respective periods.

EBITDA Expansion

- **EBITDA increased 542% YoY to VND 3,090 billion in 3Q2026**, compared with VND 481 billion in 3Q2025, and rose 24% QoQ. For 9M2026, EBITDA reached VND 6,632 billion, an increase of 353% YoY.
- EBITDA growth was primarily driven by higher tungsten selling prices and sales volumes, supported by increased refinery throughput. The 3Q2026 EBITDA margin of approximately 21%

[1] Financial numbers are based on management figures.
[2] Earnings before interest, taxation, depreciation, and amortization (EBITDA) excludes other income and other expenses.

reflected a greater contribution from externally sourced tungsten concentrate, which generally carries lower percentage margins than internally sourced ore from Nui Phao.

- The increased utilization of externally sourced concentrate nevertheless supported higher absolute EBITDA generation, demonstrating the Company's ability to leverage its established refining infrastructure and diversified feedstock network.

Continued Profitability Generation Ahead of FY2026 Guidance

- **MSR continued to generate profits against the current price environment and optimized operations**, with 9M2026 earnings already exceeding the upper end of full-year guidance. The performance reflects the combined benefit of favorable tungsten market conditions, higher sales volumes and increased utilization of the Company's integrated mining and refining platform.
    - Net profit after tax before minority interests ("NPAT Pre-MI") reached VND 2,148 billion in 3Q2026, increasing 29% QoQ from 2Q2026, compared with VND 5 billion in 3Q2025. For 9M2026, NPAT Pre-MI reached VND 4,350 billion, representing a VND 4,561 billion turnaround from a net loss of VND 211 billion in 9M2025.
- While current earnings have benefited from the curent strong tungsten prices environment, management believes the Company's increased refinery utilization, diversified feedstock sourcing, long-term customer agreements, and lower financial costs provide a broader foundation for earnings resilience. Results will nevertheless remain sensitive to tungsten prices, feedstock availability, recovery rates, foreign exchange movements, and global demand conditions.
- Looking ahead, MSR remains focused on operational efficiency, disciplined capital allocation and shareholder returns, while preserving the financial flexibility required to support long-term growth across commodity price cycles.

OPERATIONAL HIGHLIGHTS

SUMMARY PRODUCTION DATA	Unit	**3Q2026**	3Q2025	Growth	**9M2026**	9M2025	Growth
Ore processed	kt	**651**	494	32%	**1,796**	1,786	1%
Tungsten Products (Contained)	t	**1,786**	1,154	55%	**4,144**	2,595	60%
Copper in Copper Concentrate (Contained)	t	**118**	314	-63%	**687**	1,279	-46%
Acid Grade Fluorspar (Dry)	t	**19,921**	32,137	-38%	**77,355**	111,552	-31%
Bismuth in Bismuth Cement (Contained)	t	**7**	11	-35%	**145**	572	-75%

Mining and Processing Operations

- **Mining and processing activities continued to ramp up in 3Q2026** following the amended and restated mining license granted in February 2026. Ore processed increased 32% YoY to 651 thousand tonnes, bringing 9M2026 throughput to 1,796 thousand tonnes, broadly in line with 9M2025 despite a slower start to the year.
- Lower ore grades affected the production of copper, fluorspar and bismuth, resulting in YoY declines in 3Q2026. Meanwhile, tungsten recovery improved to 62% in 9M2026, compared with 55% in 9M2025, partially mitigating the impact of lower feed grades.

Refining Operations and External Feedstock Integration

- **Contained tungsten production increased 55% YoY and 25% QoQ to 1,786 tonnes in 3Q2026,** representing the highest quarterly output of FY2026 to date. Third-party tungsten concentrate intake increased 78% YoY, supported by the Company's tolling permit and diversified external feedstock sourcing network.
- Higher external concentrate intake enabled MSR to increase refinery throughput and expand tungsten output beyond the contribution from its captive mining operations, further demonstrating the scalability of its integrated processing platform.

Strengthening the Ex-China Tungsten Supply Chain

- With the Elmet supply agreements now in effect and the GB Innovation partnership advancing, MSR is strengthening its position as a reliable link between diversified tungsten concentrate sources and qualified downstream customers outside China.

MARKET DEVELOPMENT: STRUCTURAL SUPPLY CONSTRAINTS CONTINUE TO SUPPORT CRITICAL MINERAL MARKETS

AVERAGE COMMODITY PRICES	Unit	**Average 9M2026**	Average 9M2025	% change	**At 30.09.2026**	At 30.09.2025
Fastmarkets APT High*	US$/mtu	**2,746**	441	*523%*	**2,900**	650
Bismuth Low*	US$/lb	**21.3**	17.6	*21%*	**22.4**	16.5
Copper Low*	US$/t	**13,434**	9,551	*41%*	**14,485**	10,295
Fluorspar Acid Grade**	US$/t	**487**	481	*1.3%*	**523**	482

** Fastmarkets, ** cnchemicals*

Critical mineral markets remained supportive during 3Q2026, although market dynamics continued to diverge across regions and end-use sectors. In tungsten, subdued downstream demand in China contrasted with continued supply constraints outside China, where the availability of qualified tungsten intermediates remained limited. Against this backdrop, governments and industrial consumers continued to prioritize supply-chain resilience, diversification and long-term security of supply.

These trends supported increased strategic investment, long-term supply arrangements and processing partnerships across the industry. For MSR, the evolving market landscape reinforces the strategic value of its integrated mining and refining platform and its ability to connect diversified tungsten resources with established downstream markets.

Tungsten

Tungsten prices increased significantly during 9M2026, with Fastmarkets APT High averaging US$2,746/mtu, up 523% from US$441/mtu in 9M2025.

In 3Q2026, the benchmark averaged US$3,129/mtu, approximately 4% below the preceding quarter, and closed September at US$2,900/mtu, compared with US$650/mtu a year earlier. Prices remained elevated, reflecting persistent supply constraints in the ex-China tungsten market.

Tungsten market conditions continued to diverge between China and international markets during 3Q2026. In China, softer downstream orders and inventory destocking weighed on demand for APT and tungsten powders. Outside China, however, export licensing requirements, constrained availability of qualified intermediates and limited alternative processing capacity continued to support elevated prices.

Supply security remained a key priority for international consumers, accelerating interest in long-term offtake arrangements and diversified sourcing. While several tungsten mining projects outside China continued to advance, limited qualified refining capacity and existing long-term offtake commitments are expected to constrain the near-term availability of additional material to the broader market.

Demand trends remained mixed across end-use sectors. Chinese carbide and tooling demand remained subdued, while aerospace, defense, semiconductor and advanced manufacturing applications continued to support demand for qualified tungsten products. In these sectors, supply reliability, traceability and product qualification remain important procurement considerations.

U.S. policy measures aimed at strengthening domestic tungsten supply chains, including restrictions affecting tungsten scrap exports and initiatives to expand domestic processing capabilities, further reinforced the strategic importance of diversified supply and processing capacity.

MSR is well positioned to participate in this evolving market through its established refining infrastructure, diversified feedstock sourcing network and relationships with downstream customers. During this period

and subsequently, the Company advanced two strategic partnerships supporting its long-term growth strategy:

GB Innovation: The strategic processing partnership establishes a pathway for South Korean tungsten concentrate to be refined into APT and tungsten oxides at MSR's Vietnam facility. The proposed APT-linked conversion-fee structure, including a floor mechanism, is designed to support margin protection and greater earnings visibility.

Elmet: On 1 October 2026, Elmet Group Co. (“Elmet”) completed the acquisition of a 4.99% equity stake in MSR for US$124.75 million, implying an equity valuation of approximately US$2.5 billion. The associated commercial agreements, extending for more than eight years and covering approximately 1,250 tonnes of WO_3-equivalent annually, have become effective, strengthening long-term commercial visibility and MSR's connectivity with U.S. downstream markets and international concentrate sources. The Elmet investment is strategically significant beyond the 4.99% equity stake. It aligns a global downstream tungsten customer with MSR as a long-term processing and supply-chain partner, while providing MSR with greater commercial visibility, stronger connectivity to international markets, and external validation of the value of its integrated platform.

Together, these partnerships demonstrate MSR's ability to leverage its established processing platform to connect diversified tungsten resources with qualified downstream markets, reinforcing its strategic position within the ex-China tungsten supply chain.

Acid-grade Fluorspar

Acid-grade fluorspar prices averaged US$487/t during 9M2026, broadly unchanged YoY. Prices strengthened in 3Q2026, averaging US$508/t, an increase of 12% YoY and 6% QoQ, and reached US$523/t at quarter-end.

Fluorspar prices strengthened during 3Q2026 amid mine inspections, uneven production restarts and constrained spot availability. Demand conditions remained mixed, with hydrofluoric acid production providing support while refrigerant and other fluorochemical markets remained relatively cautious.

Over the longer term, demand from fluorochemicals, refrigerants, battery materials and semiconductor applications is expected to support market fundamentals.

As an established acid-grade fluorspar producer outside China, MSR continues to serve customers across Asia, Europe and North America seeking diversified and reliable sources of supply.

Copper

Copper prices remained elevated during 9M2026, with LME Copper averaging US$13,434/t, up 41% from US$9,551/t in 9M2025. As of 30 September 2026, the benchmark stood at US$14,485/t, compared with US$10,295/t a year earlier.

Copper markets remained supported by constrained mine and concentrate supply during 3Q2026, although regional inventory movements and trade-policy uncertainty contributed to price volatility.

Long-term demand fundamentals remained supported by investment in electricity networks, renewable energy and data-center infrastructure. Meanwhile, declining ore grades, operational disruptions and extended project-development timelines continued to constrain the industry's ability to respond rapidly to incremental demand.

For MSR, elevated copper prices supported the value of copper concentrate produced at Nui Phao, although lower ore grades continued to weigh on production volumes during the period.

Bismuth

Fastmarkets Bismuth Low averaged US$21.3/lb during 9M2026, up 21% from US$17.6/lb in 9M2025. As of 30 September 2026, the benchmark stood at US$22.4/lb, compared with US$16.5/lb a year earlier.

Bismuth prices remained firm during 3Q2026, supported by concentrated global supply and limited spot availability. Demand from pharmaceutical, metallurgical and electronics applications remained resilient, while the continued substitution of lead-containing materials provided additional longer-term support.
As an established producer of bismuth cement outside China, MSR provides an alternative source of supply for customers seeking diversification in a market characterized by concentrated production.

2026 FINANCIAL AND STRATEGIC OUTLOOK

- **FY2026 performance significantly ahead of guidance:** MSR's original FY2026 guidance, based on an assumed average Fastmarkets APT Low–High price range of US$1,164–1,246/mtu, projected consolidated net revenue of VND 16,000–20,300 billion and NPAT Pre-MI of VND 1,700–2,500 billion. With 9M2026 revenue of VND 25,687 billion and NPAT Pre-MI of VND 4,350 billion, the Company has already exceeded the upper end of its full-year guidance ranges by 27% and 74%, respectively.
- **Favorable tungsten market fundamentals support the earnings outlook:** With Fastmarkets APT High at US$2,900/mtu as of 30 September 2026, significantly above the original guidance assumptions, MSR expects full-year results to remain substantially ahead of its initial guidance, supported by elevated tungsten prices, higher refinery throughput and increased sales volumes.
- **Maintaining financial strength while supporting growth and shareholder returns:** Following the planned FY2026 dividend distributions, MSR expects year-end Net Debt/EBITDA of approximately 1.4x, below its leverage target of approximately 1.7x. The Company remains committed to disciplined capital allocation, maintaining balance sheet flexibility and funding strategic growth opportunities.
- **Advancing the planned HOSE listing:** MSR is targeting submission of its application for listing on the Ho Chi Minh Stock Exchange (“HOSE”) in 2027, subject to applicable regulatory requirements and approvals. Elmet's strategic equity investment represents an important step in broadening MSR's shareholder base and strengthening its institutional investor profile, while Masan Group remains the Company's controlling shareholder.
- **Establishing a sustainable long-term dividend framework:** From FY2027 onward, MSR intends to adopt an annual cash dividend payout of at least 50% of consolidated net profit after tax, subject to approval at the 2027 Annual General Meeting, applicable legal requirements and the Company's financial position. Annual distributions will reflect actual earnings performance, allowing shareholder returns to adjust with tungsten market conditions while preserving financial flexibility for future growth.

MASAN GROUP CORPORATION

Masan Group Corporation ("Masan" or the "Company") believes in doing well by doing good. The Company's mission is to provide better products and services to the 100 million people of Vietnam and global consumers, so that they can pay less for their daily essentials. Masan aims to achieve this by driving productivity with technological innovations, trusted brands, and focusing on fewer but bigger opportunities that impact the most lives.

Masan Group's member companies and associates are industry leaders in branded fast moving consumer goods, branded meat, modern retail, F&B retail, financial services, telecommunications, and value-add chemical processing, altogether representing segments of Vietnam's economy that are experiencing the most transformational growth.

MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Masan High-Tech Materials is a leading global provider of advanced tungsten materials used across critical industries, including electronics, chemicals, automotive, aerospace, energy, and pharmaceuticals, serving customers worldwide. As the world's largest producer of midstream and downstream tungsten products outside China, the Company operates the Nui Phao polymetallic mine and a state-of-the-art tungsten processing facility in Thai Nguyen Province, Vietnam. Masan High-Tech Materials is also a leading global producer of fluorspar and bismuth.

CONTACTS

Investors/Analysts
Dung Vu Thuy
Phone: +84 28 6256 3862
Email: ir@msn.masangroup.com

Media
Van Pham
Tel: +84 28 6256 3862
Email: pr@msn.masangroup.com

This press release contains forward-looking statements regarding Masan's expectations, intentions or strategies that may involve risks and uncertainties. These forward-looking statements, including Masan's expectations, involve known and unknown risks, uncertainties, and other factors, some of which are beyond Masan's control, which may cause Masan's actual results of operations, financial condition, performance, or achievements to be materially different from those expressed or implied by the forward-looking statements. You should not rely upon forward-looking statements as predictions, future events or promises of future performance.